



MERCADO ALTERNATIVO BURSATIL (MAB)

Palacio de la Bolsa
Plaza de la Lealtad, 1
28014 Madrid

Madrid, 20 de octubre de 2015

COMUNICACIÓN - NPG TECHNOLOGY, S.A.

Muy Sres. Nuestros:

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 9/2010, por la presente se informa que durante la Junta General Extraordinaria de Accionistas de NPG Technology, S.A., celebrada el pasado día 16 de octubre de 2015, en primera convocatoria, con asistencia de un total de 19 accionistas, presentes o representados, que representan un total de 71,013% del capital social, se expusieron las dos siguientes propuestas del Consejo de Administración con arreglo a la convocatoria de la Junta General publicada en su momento :

- Examen de las Cuentas Anuales correspondientes al ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2014.
- Información sobre estado de la refinanciación de la deuda al amparo de la Ley Concursal y acciones a seguir. Adjunto se publica la presentación expuesta en la mencionada Junta, en relación con este punto.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,

Don Enrique Cosío Sánchez
Presidente del Consejo de Administración

NPG[®]

Tecnología para todos
Technology for Everyone

NPG TECHNOLOGY: NUEVA ETAPA



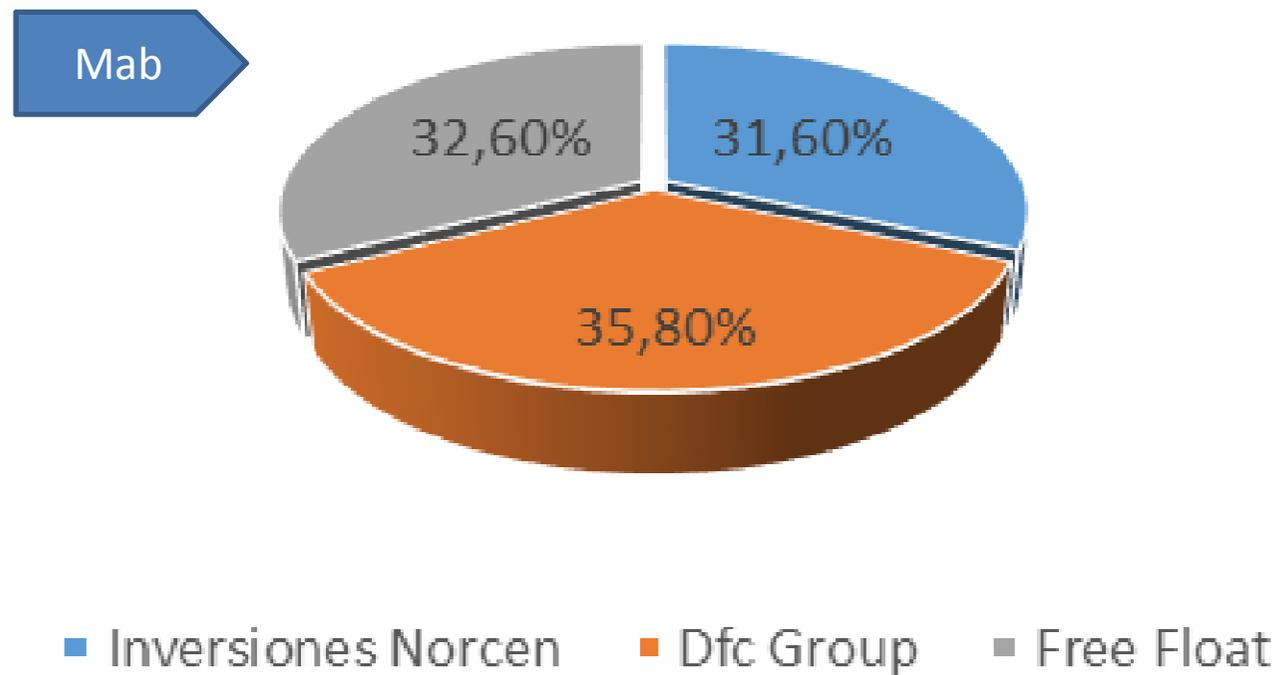
MADRID, 5 DE OCTUBRE DE 2015



SITUACIÓN ACTUAL



Configuración accionarial actual

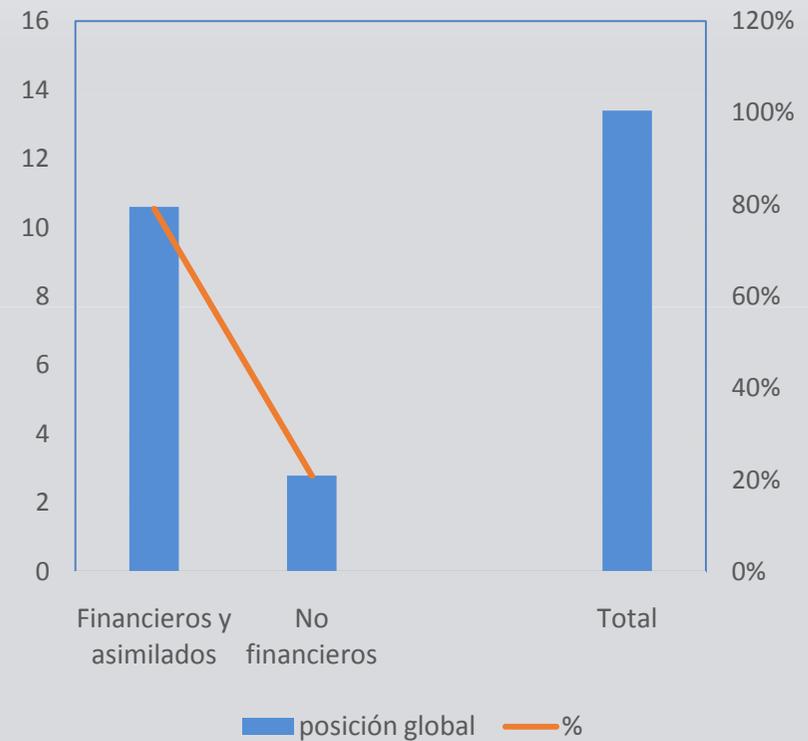


Deuda

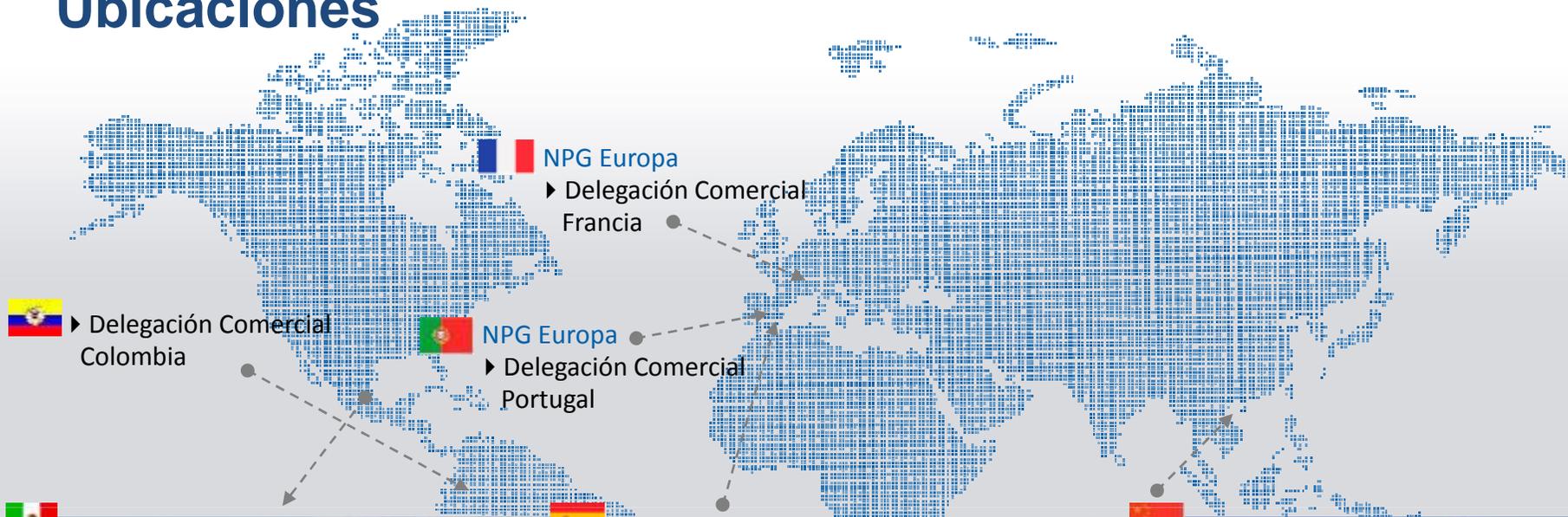
Millones Euros

Total Acreedores	Posición Global	%
Financieros y Asimilados	10,6	79%
No financieros	2,8	21%
Total	13,4	100%

Deuda Total



Ubicaciones



 ▶ Delegación Comercial Colombia

 NPG Europa
▶ Delegación Comercial Francia

 NPG Europa
▶ Delegación Comercial Portugal



NPG Latinoamérica (México)

- ▶ Fábrica
- ▶ Ingeniería (I+D)
- ▶ Ventas y Marketing
- ▶ Superficie Total **10.000m2**
- ▶ Capacidad TV **500K/mes – Otros 260K/mes**
- ▶ Capacidad paneles LCD LED / **1M uds/mes**
- ▶ Única en América
- ▶ Empleados 500 - 600



NPG Europa (Sede Central España)

- ▶ Fábrica
- ▶ Ingeniería (I+D)
- ▶ Ventas y Marketing
- ▶ Servicio Técnico y Call Center
- ▶ Superficie Total **6.690m2**
- ▶ Capacidad de producción/mes: **90K uds**
- ▶ Empleados 60 - 110

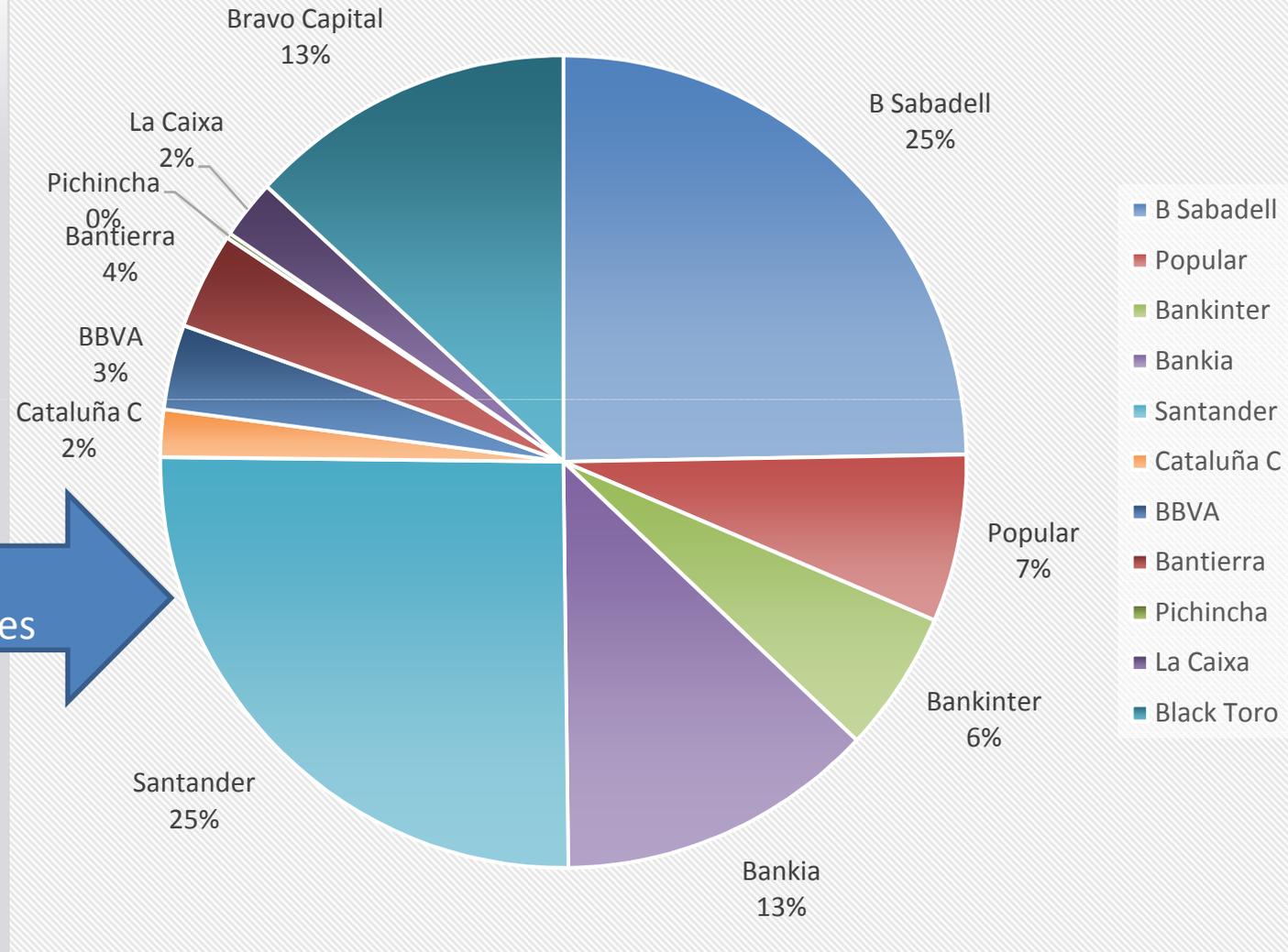


NPG Asia (China)

- ▶ Fábrica
- ▶ Ingeniería (I+D)
- ▶ Ventas y Marketing
- ▶ Superficie Total **6.000 m2**
- ▶ Capacidad: **150K uds/mes.**
- ▶ Empleados 150-250
- ▶ Dpto. I+D+I Shenzhen con 10 ingenieros



Proporción Deuda por Bancos



Ronda de
Negociaciones

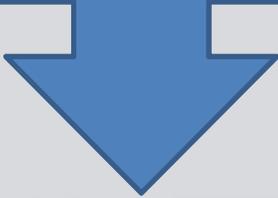
Bases para Plantear Reestructuración Deuda Bancaria

“Elaboración de un Plan de Negocios”



- BÚSQUEDA DE INVERSORES “EQUITY”
- SOCIO INDUSTRIAL

“Nueva Dirección y Gestión de la Compañía”



SOCIO INDUSTRIAL

DScomponentes

tm
electrón

ferrestock

RAFAEL GONZALEZ CAPILLA/MELCHOR BENITO MAGRO.

SOCIO EQUITY

BUSINESS SOLRAC

CARLOS COSIDO GUTIERREZ.

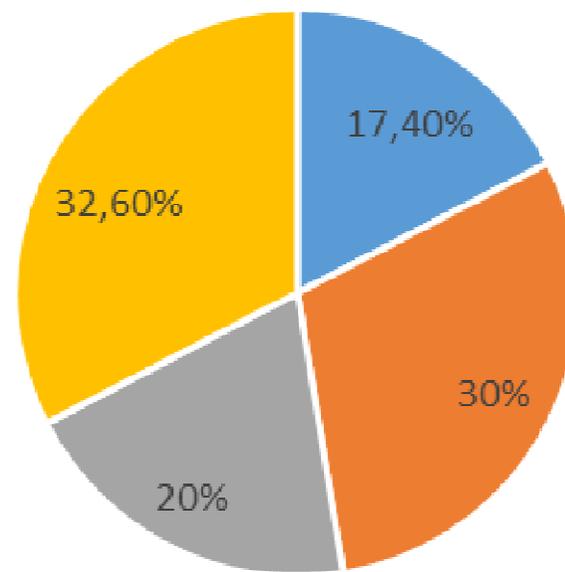
ACUERDO DE INTENCIONES DE NUEVOS SOCIOS CON LA PROPIEDAD.

SUPEDITADO A LA REESTRUCTURACIÓN DEUDA.

Síntesis del Acuerdo

- Entrada en el capital de la sociedad diluyendo a su actual máximo accionista: Enrique Cosío Sánchez.
- Asunción de la gestión de la compañía relevando como CEO a Enrique Cosío.
- Aportación de préstamo subordinado inicial de un millón de euros y a partir de la entrada ofrecer consistencia financiera a la misma.
- Fabricación en NPG de parte de los electrodomésticos que actualmente importan de China para su comercialización.
- Cesión de la patente a nivel internacional de un “electrodoméstico innovador” que más adelante se detallará.
- Elaboración de un Business Plan.
- Entrada en Mercados como Mercosur y Pacto del Pacífico.
- Impugnación licitación pública México.
- Recuperación líneas de producción México.

Nueva configuración accionarial



■ Antiguos Propietarios ■ Inversores Equity ■ Industriales ■ Free Float

PLAN DE NEGOCIOS (2016-2020)



Nuevo Enfoque de un Negocio Global - I

❑ ESPAÑA:

- **Adaptación** de la Planta de Torrejón para **fabricar P.A.E.** (Pequeño Electrodoméstico).
- **Potenciar** los equipos de **I+D** para el desarrollo de los negocios de **Vending y OTT - B2B.** Operador de **TV de pago.**
- **Complementar** el negocio de la **Gran Distribución** de NPG con la distribución regional del canal **P.A.E.**
- Se estudiará la implantación de una **Sala Limpia** para ensamblar **Paneles LCD LED O.C.** (Open Cell). **Única en Europa.** La inversión es baja y la planta está casi lista. **Aumento del 2 % de Beneficio** en los TV.

❑ CHINA:

- **Cierre** inmediato de la Fábrica de China y Apertura oficina Representativa, **Ingeniería I+D** y Control de Calidad. Objetivo: **Subcontratar** la Producción, Controlar la **Calidad** y **Reducir** Costes.
- **Acción Paralela:** La Creación de **Joint - Venture** con un Socio Local Chino que **aporte Capital, Know How** y **Mercado** tanto **Doméstico** como de Exportación al **Medio Este y Rusia.** Objetivo: Desarrollo de una Marca Europea **“NPG”** en el Continente **Asiático.**

Nuevo Enfoque de un Negocio Global – II

☐ AMÉRICA:

- Aprovechar “**Apagón Analógico**”. El Continente tiene un **Enorme** Potencial. Los **Gobiernos de Latam** han establecido calendarios desde 2014 hasta **2024** para la transición a la **TDT**.
- **Desdoblamiento y Adaptación** de la Mega Fábrica de Colima (México) en Dos: Con Capacidad para Ensamblar > **140K TV /mes** cada una y llegar a los dos grandes Mercados del Continente:
 - **Pacto del Pacífico:** México, Estado de Cohauila, donde ya existe un Cluster Industrial en entorno amigable (Chrysler-Fiat, Soriana, LaLa, etc). Rentando Naves en 1º Fase y Construcción de la Planta NPG en **Terrenos Donados** por el Gobierno del **Estado (10.000 m2)**. Potenciar la fabricación de **Displays LED LCD** para **Electrónica** de consumo y en futuro próximo para **Automoción**.
 - **MERCOSUR: Uruguay:** Desarrollo del negocio en el área, apoyado por el **negocio cautivo** de uno de los Socios. Un **Mercado** con gran **potencial** para establecer una Ensambladora de TVs y Electrónica de Consumo, por los altos aranceles a productos extranjeros (>40%) y la baja competitividad.

Ampliando Nuestra Gama de Productos



Televisores LED
Smart TV / Plasma



Tablets y
Smartphones

Tecnología NPG: Diseñamos nuestro Software



NO 1 EN VENTAS DE TDT

Receptores TDT y
TDT 2

Security



Portero automático
remoto 4G/WIFI



POS & POC: Terminal punto de venta



Ampliando Nuestra Gama de Productos



PAE



Frigoondas



OTT's a la carta
B2B



Vending



Notas Plan de Negocio

- Canales de venta:
 - Mercado de Gran Consumo (Grandes Superficies y Grupos de Compras).
 - Canal Prensa NPG.
 - Nuevo Mercado Smart TV, IPTv , B2B.....
 - Mercado P.A.E. Nuevo Socio Industrial.
 - Mercado Cliente Cautivo Mercosur (Nuevo Socio Financiero).
 - Otros Mercados Ingeniería, Vending...
- Negocio de LATAM muy conservador, Apagón de la TV analógica y la entrada en Mercosur.
- China se contempla casi residual, pensando en crecimientos de fases futuras.

PROPUESTA A ENTIDADES FINANCIERAS



Alternativas posibles para propuesta de Convenio

- a) Posibilidad de quita y espera.
- b) Posibilidad de conversión de deuda en préstamo participativo.
- c) Cualquier propuesta de carencia por entidades financieras que garantice la viabilidad de la Compañía.

NPG[®]

GRACIAS POR SU TIEMPO

www.npgtech.com